诚信　创新　责任　共赢

JIN ZHENG DA NEWS

Kingenta International 金正大国际

金正大报

2012年第1期（总第13期）
2012年1月1日　星期日
农历辛卯年腊月初八

新年献辞

迈上新征程

万连步

日月开新元，天地又一春。当新一年的阳光开始普照大地的时候，我们开始了新的征程。这新的征程激荡着我们火热的情怀，融化了严冬的寒意，燃起我们心中新的希望与期盼。

回首2011年，既有艰辛，也有欢乐。在过去的一年中，面对原料波动、行业洗牌、市场开拓纷繁多杂的问题，我们全体金正大人以淡定的气度、智慧的决策、勇敢的创新，共同耕耘着我们的企业家园，创造着和谐欢乐的企业。在企业发展的同时，我们更加注重对员工的人本关怀，更加关心员工的生命健康与价值实现，努力成为一个讲诚信、求创新、负责任、谋共赢的企业，让员工过上“健康、快乐、超小康”的幸福生活。

盘点2011年，既有收获，也有感慨。一年来，借助资本市场的力量，我们聚焦目标，聚势飞扬，围绕“三大转变”和“大投入、快发展”，全力以赴地开拓更加宽阔、坚实的发展之路，取得了来之不易的成绩。实践再次证明，只有发展方向正确了，我们才能达到目标，只有队伍心齐力聚，才能创造出奇迹。过去一年中，我们不仅经受了挑战，锻炼了队伍，积累了经验。可以说，只有经历了坎坷，我们的步伐才会更稳健，只有经历了困难，才会更珍惜发展成果。

展望新的一年，前景令人振奋。新年的钟声已经敲响，它是催征的战鼓！它是冲锋的号角！公司面临新一轮跨越发展，农资行业内各企业千帆竞发，竞争激烈，作为缓控释肥行业的引领者，我们决不能步人其后，更不能逡巡观望，我们要弘扬执着探索的精神，以只争朝夕的紧迫感，以更加务实的工作作风，以更加饱满的工作热情和奋发有为的精神状态，万众一心，与时俱进，奋力拼搏，为企业的发展壮大做出新的贡献。

纵观新的一年，也是我们审时度势、理性发展的一年，身处跨越发展的阶段，既面临着新的机遇，也面临着诸多压力和挑战。今天所取得的成绩，只是我们迈出万里长征的重要一步，与我们的发展愿景和长远目标相比还有很大的距离，我们还有很远的路要走。至远者非天涯而在人心，至久者非天地而在真情，至善者非雄才而在胸怀，至亲者非血缘而在关爱。未来的路上，全体金正大人要加快进取，在新的征程中去夺取新的胜利！

蓝图绘就，正当扬帆破浪；任重道远，更须策马扬鞭。在以后的日子里，让我们继续秉承“诚信、创新、责任、共赢”的核心价值观，肩负责任，心怀感恩，努力前行，向成为世界级高端肥料供应商和受人尊重的农化服务商的伟大愿景不断前进！

恭祝大家新年快乐，幸福安康！

公司参加国家工程实验室建设工作推进会

本报讯 张勇报道　12月11日，“土壤肥料资源高效利用国家工程实验室”建设工作推进会在山东农业大学召开。该实验室是由山东农业大学、沈阳农业大学、湖南农业大学与公司共建的国家项目。实验室主管单位山东省发改委高技术产业处副处长陈超，沈阳市发改委高技术产业处调研员王立君，实验室技术委员会专家、中国工程院院士束怀瑞，南京农大副校长沈其荣、中国农大教授吴文良，实验室共建单位山东农大党委书记邢善萍、校长温孚江、副校长董树亭，湖南农大党委书记刘强、副校长符少辉，沈阳农大副校长吕杰，公司董事长万连步、副总经理陈宏坤等专家领导出席会议。

作为“土壤肥料资源高效利用国家工程实验室”的建设单位之一，公司主要承担新型缓控释肥料的研发与工程化以及缓控释肥料试验示范推广建设任务。公司副总经理陈宏坤就“新型缓控释肥料的研发与工程化”、“缓控释肥料试验示范推广”两个方面开展的工作以及取得的成果向与会专家领导作了详细汇报。

土壤肥料资源高效利用国家工程实验室建设工作推进会

会上还成立“土壤肥料资源高效利用国家工程实”验室首届理事会、技术委员会和建设工作领导小组。山东农大校长温孚江任实验室理事会首任理事长、实验室主任，公司董事长万连步、副总经理陈宏坤为实验室理事。

科技部党组成员王志学等领导到公司考察

本报讯 高海波报道　12月25日，2012年全国文化科技卫生“三下乡”活动在临沭县启动。活动期间，科技部党组成员、科技日报社社长王志学，科技部政策法规司副司长翟立新、农村科技司副司长王喆，省科技厅副厅长郭九成等领导在临沂市政府市长助理宋法亮，科技局局长王文元的陪同下实地考察公司在科技创新方面工作，公司党委书记张晓义、副总经理陈宏坤陪同考察。

王志学一行听取了关于公司发展历程、现状，特别是公司推动科技创新、加大产学研合作等方面的汇报。当得知公司建设国家缓控释肥工程技术研究中心、国家工程实验室、博士后科研工作站等高端研发平台，先后主持“十一五”与“十二五”国家科技支持计划，并获得30余项国家级、省级重大科研项目时，王志学对公司大力发展战略性新兴产业，致力于缓控释肥产业发展的诸多举措给予充分肯定。

在公司缓控释肥产品展示区，王志学详细询问了产品特点、优势及推广情况。得知公司联合中国科学院南京土壤研究所在太湖领域开展缓控释肥对温室气体排放、对氨挥发等方面研究时，王志学非常认同，他建议，目前我国气候专家在研究实现节能减排的清洁发展机制，缓控释肥围绕着低碳农业做深入研究将大有可为，到时候我们在气候谈判时也有了更多话语权。

在考察结束时，王志学饶有兴趣地浏览了《科技日报》上有关缓控释肥产业发展的专题报道，鼓励公司加快缓控释肥工程技术研究中心建设，为科技部创新平台建设交上一份满意答卷。

公司参加国家工程技术研究中心主任联席会

本报讯　张强报道 12月15日，由科技部农村科技司指导、农口国家工程技术研究中心主任联席会主办、国家非粮生物质能源工程技术研究中心承办的“第十四届农口国家工程技术研究中心主任联席会”在广西南宁隆重召开。来自全国66家农口国家工程中心主任、专家学者共计210人参加会议。公司作为国家缓控释肥工程技术研究中心依托单位参加此次会议。

第十四届农口国家工程技术研究中心主任联席会

会议上，来自非粮生物质能源中心、农业机械中心、缓控释肥中心等17个中心代表围绕中心基本情况、主要做法及经验、典型案例、“十二五”规划等方面进行了发言交流。公司副总经理、国家缓控释肥工程技术研究中心常务副主任陈宏坤对中心基本情况、建设进展及一些成功经验进行了汇报，并得到了与会代表的高度肯定和认可。

会议期间，公司积极与其它中心交流，学习了相关成功经验，这对今后国家缓控释肥工程技术研究中心建设的顺利开展及对外的交流与合作起到借鉴和推动作用。

万连步董事长到贵州公司视察工作

——指出，磷资源循环经济是值得一辈子从事的事业

本报讯　12月7日，万连步董事长风尘仆仆地来到贵州金正大公司视察工作，公司副总经理陈宏坤、胡兆平等陪同视察。

视察过程中，万总出席了贵州公司项目建设座谈会，贵州公司董事长兼总经理解玉洪主持座谈会并介绍了贵州金正大项目建设前的整体运行情况，各项目负责人汇报了项目开工前的准备工作并对相关事宜进行了表态。

听完大家的汇报后，万总作了重要讲话。他指出，当前贵州金正大正处于项目建设前的规划论证阶段，因此大家务必要统一思想、高度重视，认真做好各方面的工作：

一是发扬企业精神，做好吃苦打硬仗的思想准备。他指出，磷资源循环经济是值得一辈子从事的事业，贵州金正大从事的正是这项全新的事业。当前，我们各方面条件都很艰苦，一切都是从零起步。希望贵州金正大全体人员发扬“吃苦耐劳、艰苦创业、大胆务实、超前实践”的企业精神，卓有成效地开展好各方面的工作。

二是要树立责任意识，加强人才建设与文化融合工作。他指出，事业兴旺成败，关键在人才；人才优秀与否，关键在文化。贵州金正大项目建设是个大工程，将对公司未来产生深远影响。因此，要建设好项目，我们不仅需要依靠公司现有员工，而且也需要不断引进各类优秀的人才，加强人才储备，尤其要做好对新进员工的文化宣贯工作，使其能尽早融入公司文化，融入团队，形成合力，确保贵州金正大各项事业顺利推进。

三是树立使命意识，力争将贵州金正大项目建设好。他指出，贵州磷资源循环经济项目是公司为了适应行业发展趋势而做出的重要战略，也是目前公司启动的最大建设项目。贵州金正大的一举一动，不仅牵动着股东与广大投资者的心，而且也引起了贵州省委、省政府和黔南州委、州政府及瓮安县委、县政府的高度重视，同时也引起了行业内外的高度关注。因此，我们一定要树立使命意识，项目建设一定要做到科学规划、精心组织。要树立精品意识，努力将贵州金正大项目建设好。

座谈会结束后，在解总等贵州公司领导的陪同下，万总一行还就项目选址情况进行了考察。

教育公益，我们一起在努力

——公司连续颁发“金正大奖学金”

编者按：进入12月份以来，公司先后在山东农业大学、临沂大学、青岛农业大学颁发“金正大奖学金”，公司及各高校主要负责同志及获奖学生参加了颁奖典礼。

“金正大奖学金”犹如冬日的暖阳，让每位获得奖学金的莘莘学子感受到了金正大人的温暖。多年来，公司情系莘莘学子，积极促进教育事业发展，与多所农业高等院校在技术研发、人才培养、基地共建等方面进行了密切合作，表达了金正大人关心教育、爱护人才、发展农业的浓郁情怀。今年，在全国四所高校共计发放奖学金70万元。

山东农业大学

金正大奖学金颁奖典礼

12月11日，“金正大奖学金”颁奖典礼在山东农业大学举行，山东农业大学党委书记邢善萍、副校长车先礼，公司董事长兼总经理万连步、副总经理陈宏坤以及山东农业大学有关部门和学院负责同志出席颁奖典礼。

多年来，公司在山东农大的帮助和支持下走出了一条“产学研”相结合的发展道路，获得了丰硕的成果。“金正大奖学金”是公司与山东农大之间深厚友谊的良好体现，将对学生们的学习和成长起到良好的帮助作用。公司此次在山东农业大学发放的奖学金共计20万元，85名农大优秀学子脱颖而出获得奖励，其中有10名同学获得一等“金正大奖学金”，75名同学获得二等“金正大奖学金”。

据了解，公司2006年起在山东农业大学设立“金正大奖学金”，从2010年起将奖学金的额度由每年的10万元增加至每年20万元，6年来共颁发奖学金75万元，累计奖励520名优秀学生。

（图／文 张 勇）

临沂大学

临沂大学“金正大奖学金”颁奖大会

12月24日，“金正大奖学金”颁奖大会在临沂大学举行，临沂大学85名优秀学子喜获20万元“金正大奖学金”。临沂大学党委委员、副校长刘占仁，公司党委书记张晓义，临沂大学相关部门以及学生代表380余人参加了此次颁奖大会。

“金正大奖学金”在临沂大学的设立是公司实践校企合作的重要途径，自2006年开始，公司与临沂大学就已经展开全方位的合作，包括双方签署大学生就业实践基地、颁发“金正大奖学金”等系列活动。“金正大奖学金”旨在表彰品德高尚、政治坚定、学习勤奋、努力钻研的优秀学子，奖学金的设立寄托了以公司为代表的老区人民对临沂大学广大学子成长成才的殷切期望。

据了解，今年公司再次向临沂大学捐助100万元“金正大奖学金”，共分五年发放，每年颁发20万元，重点奖励化学化工类、工商管理类、生物科学类等专业品学兼优的同学，一等奖学金每人5000元，二等奖学金每人2000元。

（图／文 刘欣子）

青岛农业大学

青岛农业大学2011年度“金正大奖学金”颁奖仪式

12月29日，“金正大奖学金”颁奖仪式在青岛农业大学举行，青岛农业大学党委委员、副校长王伟，学工部部长、团委书记慕乾伟，公司党委书记张晓义等出席颁奖仪式并为获奖学生代表颁奖。青岛农业大学相关部门以及学生代表200余人参加了颁奖仪式。

公司自去年起开始在青岛农业大学设立“金正大奖学金”，从2010～2012年，每年度发放10万元，奖励品学兼优的四年级学生，特别是家庭经济困难的学生顺利完成学业，激励优秀学生勤奋学习、奋发成才。青岛农业大学“金正大奖学金”设立一等奖学金每人每年5000元，二等奖学金每人每年1500元。本次发放的为第二期“金正大奖学金”，奖金为10万元，共有55名同学获奖，其中5人获得一等奖学金，50人获得二等奖学金。

公司在发展的过程中始终坚持履行社会责任、积极投身社会公益事业，每年拿出近百万元在高校设立“金正大奖学金”，以资助品学兼优的大学生完成学业。

（图／文 张 勇）

简讯

省社会发展调研组到公司调研

本报讯　通讯员杨清芝报道　11月30日，省政府参事室参事工作处副处长王言海，全国政协常委、济南大学原副校长张承芬，山东师范大学教授、博士生导师王万森等领导、专家组成的社会发展调研组到公司调研。调研组参观了公司展厅，五颜六色的缓控释肥吸引了调研组的极大兴趣，希望公司加大缓控释肥等新型肥料的研发与推广力度。

公司参加农业部
植物营养与肥料学科群建设启动仪式

本报讯　张强报道　12月1～2日，农业部植物营养与肥料重点实验室暨全国植物营养与肥料科技协作网启动仪式在京举行，会议由中国农业科学院农业资源与农业区划研究所与公司共同举办。会上，学科群提出了新型肥料创制的研究方向，其中缓控释肥、液体肥料、生物肥料、水肥一体化肥料等都是研究的重点。

果专用控释肥研制与示范推广”和“香蕉专用控释肥研制与示范推广”两项科技成果通过了山东省科技厅组织的鉴定，上述两项科技成果均达到国内领先水平。

省质监局副局长张健一行来公司视察指导工作

本报讯　朱可可报道　12月8日，省质监局副局长张健，省质监局法规处处长孙军一行来公司视察指导工作。张副局长一行深入了解了公司在提升产品质量方面采取的各种措施和管理办法，并对公司高度重视产品质量，强化责任落实，加强质量管理的举措给予了高度评价和认可。

公司亮相第二届华南(广州)农资博览会

本报讯　王元征报道　12月18日～19日，公司参加了第二届华南（广州）农资博览会。公司以其独特的视觉设计与显著的中国红主色调，在众多展位中显示出别样的精彩，让人从中感受到公司的雄厚实力以及企业文化的魅力。

公司荣获首届
“临沂市十大最具公益与社会责任企业”

公司大事记

2011

◆1月，科技部批准公司主持“十二五”国家科技支撑计划《缓控释肥产业化技术集成与示范》课题。4月，公司收到国家财政部拨付的408万元首笔课题经费。

◆1月24日，公司与中储粮平度直属库签订合作协议，开启了公司与中储粮战略合作的序幕。

◆1月27日，安徽金正大生态工程有限公司成立，拟在安徽省长丰县建设年产30万吨复合肥和10万吨缓控释BB肥生产项目。

◆2月，公司“缓控释肥科技创新平台”项目荣获2011年山东省科技进步一等奖。

◆2月28日，公司参加“2011春耕行动中国行”活动。

◆4月15日，“2011年全国缓控释肥示范推广工作会议”在临沂召开，全国农技推广中心再次将缓控释肥示范推广扩大到23个省。同时，公司启动“农化服务万里行”活动，在全国范围内推广缓控释肥种肥同播技术。

◆4月18日，河南金正大生态工程有限公司成立，公司拟投资6000万元建设河南公司。

◆4月，公司被科技部、国资委、中华全国总工会三部委认定为“国家创新型企业”。

◆5月15日～16日，公司联合中国化工信息中心、全国农技推广中心在北京共同主办“第四届国际缓控释肥产业发展高层论坛”。

◆5月20日，“缓控释肥国际交流研讨会”在公司召开，来自美国农业部、美国佛罗里达大学、国际硫研究所、国际锌协会的专家学者出席会议。

◆5月21日，国家缓控释肥工程技术研究中心召开2011年度工程技术委员会会议，朱兆良院士等11名专家受聘为技术委员会委员。

◆7月9日，由菏泽公司研制完成的三项科技成果通过了山东省科技厅组织的专家鉴定，技术均达到国内同类研究的领先水平。

◆7月31日，国家缓控释肥工程技术研究中心与国家红壤改良工程技术研究中心在山东临沭签署科研合作协议。

◆8月22日，公司与河南省邮政公司签署《战略合作协议》，拟成立首家合资公司——河南豫邮金大地科技服务有限公司。

◆8月26日，贵州金正大生态工程有限公司成立，拟投资59.6亿元建设磷资源循环经济产业园项目。

◆9月9日，由全国农业技术推广服务中心主办、公司协办的“全国缓控释肥料应用技术现场观摩及经验交流会”在吉林隆重召开。

◆9月9日，公司在吉林东丰县成立了我国第一个县级农化服务中心。

◆10月，公司自主研制的“腐植酸包膜控释肥”被列为2011年度国家重点新产品。

◆10月12日，云南金正大生态工程有限公司成立。

◆10月12日，辽宁金正大生态工程有限公司成立。

◆10月18日，公司拟出资1000万元设立山东省复合肥料工程研究中心有限公司。

◆10月31日，公司获得全国工会系统表彰先进集体的最高荣誉“全国模范职工之家”殊荣。

◆12月2日，菏泽市财政局、科学技术局联合向

公司举行“构建学习型组织”专题培训会

本报讯 朱可可报道 12月3日，公司举行“构建学习型组织”专题培训，本次培训特邀智囊传媒总裁傅强先生授课。公司科级以上人员300余人参加了培训。同时，为提高本次培训效果，提高员工对构建学习型组织的认识，公司还特意为中层以上管理干部购买《第五项修炼》系列丛书。

公司两项科技成果项目通过省科技厅鉴定

本报讯 刘文龙报道 12月4日，由公司研制完成的“苹

本报讯 张勇报道 12月22日，在临沂召开的“公益的力量——首届临沂公益与社会责任榜表彰大会”上传来喜讯，公司荣获“临沂市十大最具公益与社会责任企业”荣誉称号并在会上受到表彰。

公司为2012年全国“三下乡”活动献激情

本报讯 朱可可报道 12月25日，由中央宣传部、文化部、卫生部等九部委联合主办的2012年全国文化科技卫生“三下乡”活动走进临沭。公司作为临沭最大的化肥生产企业，应邀参加启动仪式，并组成100名员工方队参加文艺演出现场。

菏泽公司拨付100万元专项资金，用于玉米专用控释肥产业化研究及示范推广项目。

◆11月，公司董事长万连步获得了“‘十一五’中国石油与化工优秀民营企业家创新成就奖”。

◆11月，公司被评为“山东省就业与社会保障先进民营企业”。

◆2011年，公司在中国农业大学、山东农业大学、青岛农业大学、临沂大学设立“金正大奖学金”，共计发放奖学金70万元。

携手赢挑战 共拓新未来

——公司年度客户大会开辟厂商合作新里程

编者按：进入12月份以来，公司分别在山东临沭、山东荷泽、广东广州三地举行了年度客户大会，来自全国各地近千名优秀经销商参加了年度客户大会。公司连续举办的这三次大型年度客户，让传统的销售淡季出现了十分喜人的销售局面，提前拉开了春季市场攻坚战的序幕。这三次年度客户大会，覆盖范围广，优惠政策足，品牌吸引大，让更多的经销商全面深刻地了解了公司的企业规模、经营实力、产品政策、品牌形象与企业文化，大大增强了经销商开拓市场、加强合作、互惠共赢的信心。

山东临沂：携手新伙伴，描绘新蓝图

新伙伴 新蓝图 新里程—携手金正大 共赢新未来
新伙伴 新蓝图 新里程

12月8日，时值寒冬时节，但临沂宾馆三楼会议厅内却温暖如春，以“新伙伴、新蓝图、新里程”为主题的新客户大会在此召开。山东省农科院土壤肥料研究所杨力研究员等专家以及来自安徽、江苏、山东、东北地区的200多名新客户出席了本次会议。

公司副总经理罗文胜致欢迎辞，他对各位新客户的到来表示热烈欢迎，并期待各位新客户与公司建立起互惠共赢的合作关系。会上，公司为与会新客户解读了品牌传播策略等方面的报告，这些报告让广大新客户在较短时间内了解了公司各方面的主要情况，引起了他们对公司的浓厚兴趣。

下午，新客户们参观了公司缓控释肥生产基地与新项目建设基地。参观过程中，大家对公司宽敞明亮的生产园区、整齐有序的成品库和热火朝天的新园区建设现场赞不绝口，对公司的发展速度、规模实力、品牌形象、主导产品和经营理念有了深刻的认识。

参观结束后，公司还颁布了2012年产品销售政策，这些政策引起了大家的极大兴趣，许多经销商纷纷抢抓现场机遇，积极与公司签订订购销合同，将本次客户大会推向了高潮。 （图 / 文 刘欣子）

山东荷泽：同心筑辉煌，映日荷花别样红

“千片赤英霞烂烂，百枝绛点灯煌煌”。12月12日，在牡丹之乡菏泽，来自河南、山东、河北、天津等部分区域的460名金正大经销商齐聚牡丹大酒店，参加了“携手赢挑战，同心筑辉煌”为主题的菏泽金正大年度客户大会。

大会在气势雄浑的音乐中拉开序幕，公司副总经理兼菏泽公司总经理高义武作了热情洋溢的讲话。高总表示，公司在快速发展的同时，河南、山东等市场的经销商在网点建设、密集分销、公司化运营方面都取得了卓越的成绩，“携手、同心、合作、共赢”成为大家的共同心声。

为鼓励2011年销售业绩优秀的经销商，公司对业绩突出的经销商分别进行“样板市场奖”、“销量增长奖”方面的颁奖。同时，公司组织经销商参观了菏泽公司生产基地和办公园区。现代化的生产车间、规范化的管理都给经销商们留下了深刻的印象。

参观结束后，公司颁布了2012年产品销售政策。新政策引起了经销商极大兴趣，他们抢抓现场时机，销售场面异常火爆。获得2011年新品推广先进个人的河北经销商张凤阁一举签下了4000吨的订单。当谈到明年4000吨的销量会不会有压力时，一向快言快语的她笑到：“压力固然有，但备战2012年的信心却是满满的”。

（图 / 文 高海波）

经销商感言 Jingxiaoshang Ganyan

江苏省徐州市邳州福星苏农连锁有限公司 黄玉魁：

新产品让市场前景更加美好

我们这次来访不虚此行，一次性就订购了1000吨缓控释肥，能与金正大这样有实力、有信誉的企业合作十分令人高兴。金正大公司的发展理念独树一帜，新产品具有独创性，有全新的营销模式和服务理念，很为我们这些客户切身利益着想，这样的合作让我们放心，相信我们一定会有更加美好的前景。

山东省东营市鑫茂源农资销售公司 张希成：

新政策让我们的销售信心十足

我对金正大品牌的销售是非常有信心的。金正大公司在营销方面的政策也非常的完善，为新客户量身打造了三项贴心服务以及费用支持，真正体现了共赢的理念。我们与金正大公司合作不仅长知识，更能赚到钱，今后的销售一定会有新的突破。

辽宁省双辽市博来德工贸集团公司 孙英：

强大的实力让我们共同飞速发展

我们公司是对金正大实地考察过的，金正大无论从外观、规模、销售团队、员工的精神面貌都体现了金正大雄厚的实力。上市之后的金正大一直在飞速的发展，成长速度是非常明显的。相信与金正大的合作一定会让我们有更好的业绩，愿我们共同飞速发展。

广东省湛江市霞山区天年红农资有限公司 戚桂梅：

以品质取胜 用合作共赢

自2007年与金正大公司合作以来，我公司的销售量稳步增长，截止到2011年12月份，我们共计销售各类肥料5000多吨。作为经销商，选择一个正确的复合肥生产厂家十分重要，金正大公司所销售的产品历来以品质取胜，其产品不仅得到了广大农民的信赖，同样也赢得了线下网点客户销售的信心。

在未来的合作中，我们会继续跟着金正大公司以新产品的销售推广为主要任务，同时积极配合公司强有力的宣传，我有信心用三年的时间将金正大公司的产品销售量达到10000吨。

河南省濮阳县远翔农资公司 郑爱民：

推广新产品 走差异化营销之路

在河南濮阳，农村劳动力大量外出务工，种地的农民越来越少，但是出于传统的观念，他们仍不愿意放弃耕地。在这种情况下，一种省工、省时、长效的肥料产增收。目前，沃夫特缓控释肥可保证玉米亩产稳定在1300-1400斤左右。

今年，我公司引进金正大的高塔肥，取得了较好的业绩。我之所以不断尝试推

广东广州：特色农化服务，助力开拓华南市场

12月18日，由贵州金正大公司组织的“华南战略合作论坛”在美丽的羊城——广州隆重召开，本次论坛的主题为“大农业、新技术、新里程”。《南方农村报》主编陈永，公司副总经理兼贵州公司总经理解玉洪以及来自广东、海南、广西三省的100余位经销商朋友参加了此次会议。

会上，解总表示，贵州金正大公司的成立，是公司进军华南市场的一个重要里程碑，今后要重点做好华南、西南市场的开拓，着力缩减产品的运输半径，以降低成本，赢得市场主动权；同时，公司将紧紧依托公司高端研发平台，以优质的产品和良好的农化服务为华南地区的农业发展做出积极贡献。

为推动公司产品在南方市场的影响力，提升公司在华南区的农化服务水平，以奠定公司在肥料科技先行者的行业地位，公司决定联合《南方农村报》推出大型系列活动——农村科技大讲堂，并签订合作协议。会议中，公司农化服务专家根据华南区域作物的不同需求，详细介绍了公司产品在各类经济作物上的显著效果和独特优势，得到了种植户和经销商的广泛认可和一致赞同。公司一系列的措施让广大经销商朋友们更为深切地感受到了公司2012年开拓华南市场的信心、决心，极大地鼓舞了经销商进一步支持金正大的信心。

会议结束后，众多经销商在现场与公司签订了销售合作协议，海南农垦黄汉明抢得头筹，当场签约10000吨，湛江戚桂梅当场签约5000吨，大家踊跃订购的气势和积极合作的愿望，将本次会议推向了最高潮。经销商们纷纷表示，将继续携手金正大，共赢美好未来。

（图/文 王 妍）

成了市场的迫切需求，一次性施肥的沃夫特缓控释肥正好契合了濮阳地区农民的需求。因此，推广沃夫特不仅给我自己带来了客观的经济效益，也帮助了当地农民增广金正大的新产品，除了是信任金正大的技术以外，还是为了避开同质化的竞争。因此我将继续坚定不移地推广新产品，努力实现2012年销量翻番。

天津市金马种苗销售中心 李长起：

推广缓控释肥 符合农业发展需求

推广缓控释肥，不仅符合农作物增产的需要，也符合当下农村、农业的发展趋势。这也是沃夫特缓控释肥在我们当地一直保持高增长态势的客观原因。我认为要实现销售增长，首先要选择优秀的二级经销商，并且该经销商必须认同我们的产品。其次，我们需要进行大面积的试验示范，通过示范户带动销售。在天津宝坻区有22个乡镇，每个乡镇至少有5户示范户，总计示范面积为200余亩耕地。在示范区，玉米平均亩产可达1400斤以上。再次，进行“刺激”消费，通过奖品促进销售。最后，为了更好地为农民服务，我们在配套技术上给予支持，特别是配套了缓控释肥种肥同播技术，让农民的耕种过程更简便。

河北省藁城市胜利农资门市部 谷清学：

坚持密集分销策略 打造销量万吨县

今年，根据金正大公司的密集分销策略，我在广布分销点、打造金正大品牌形象店上狠下功夫。在我的销售地区，涉及200多个村庄，50多万亩耕地。今年，我共改建形象店130余家，平均不到两个村庄就有一家金正大品牌形象店，每个形象店全部严格按照公司标准进行包装。在今年形象店大面积改建成功的基础上，明年将全面推进各形象店销量的增加。我的目标是每家形象店的沃夫特销量至少达到100吨，争取年销量达到一万吨。

金正大：助优秀经销商圆梦清华

本报讯 高海波报道 冬日的清华园，寂静肃穆，却蕴藏着最高学府典雅的人文底蕴。12月4日～10日，公司将全国各地70名优秀的经销商代表请进清华大学，举办“清华大学金正大实战营销高级研修班”。

此次高级研修班，紧张而有序，充实而快乐，短暂而难忘。学员们提升了思想境界和智慧，感受到了清华厚重的人文氛围和底蕴，令其受益终生。

“圆梦”清华：我的清华我的梦

曾几何时，每个国人心中，都有一种浓郁的“清华情结”。清华，是所有人魂牵梦绕的地方，是我们梦想走入的神圣殿堂。如今，来自全国各地的70名公司优秀经销商代表，在公司的安排下，得以走进清华，实现了“我的清华 我的梦”这一情结。

此次研修是继与中国农业大学联合培养具有国际视野的经销商的又一次梦想之旅。针对经销商的发展现状和特定需求，公司和清华大学双方就研修班的学习内容精细谋划、精细组织，制订了一套实战技能训练和系统管理理论知识相结合的传授方式，并注重“学以致用”的实战营销课程。培训中的授课老师以清华大学的专家、教授为主，并融合全国各知名院校、各领域最优秀的专家和具有多年管理实战经验的企业家。同时，还特别注重学员素养的提升，培训过程中将《论语》、《清华精神》、专题研讨等特色教学环节融入到学习中，让经销商在学习过程中不仅圆了清华梦，而且深刻理解了清华的精神，感受到了扑面而来的厚重的人文气息，感悟到了人生真谛，最终达到修身养性与管理素养双提升的目的。

清华大学金正大实战营销高级研修班合影留念
2011.12.5 于清华园
清华园
清华大学
职业经理训练中心
金正大实战营销高级研修班

公司副总经理罗文胜表示，金正大历来重视与经销商的合作共赢，希望通过清华大学的实战性培训，提高广大经销商的管理水平、竞争意识和责任意识，激发潜能，转变观念，开拓视野，带动并培养一支行动迅捷、执行力强、稳定高效的经销商队伍，为最终实现共赢提供坚实的智力支持。

“充电”清华：汲取丰富的知识营养

置身水木清华，融入到青春勃发的大学生队伍，久违的学校生活使每一位学员心中都涌动着一份圆梦的喜悦和求知的激情，清华园的纯朴校风也时时刻刻感染并激励着他们。6天的清华之旅，大家倍感时光荏苒，更加珍惜这来之不易的机会，只争朝夕，刻苦学习，虚心请教，深入思考。课堂上认真听讲，或频频点头，或会心一笑，或若有所思；课余也常常热烈讨论所学内容，及时消化，探讨热点，碰撞观点，激荡智慧的火花。

来自安徽萧县的经销商包东风，在谈到6天的学习时，娓娓道来：“清华大学是我梦寐以求的学府，寒暑假都会带我儿子来，希望他能实现我的愿望。今年能够有机会来到我梦想的地方学习，真的很自豪，感谢金正大让我圆梦清华”。辽宁海城的经销商张吉昌在谈到清华精神时为之动容，他说：“来到清华，在接受了系统培训的同时，最打动我的是那堂‘清华精神’的讲座，清华人‘自强不息，厚德载物’的精神让我受之不尽。”

每一位经销商对清华培训都有不同的感触，不管是思想的认同，还是能力的提升，其共同之处是受益无穷。山东高密的经销商夏新升是同公司一起成长起来的忠诚客户，虽然他言语不多，却不停的写、不停的思考，厚厚的学习笔记是他最大的收获。在感动夏新升学习精神的同时，我们认为构建学习型组织、学习型个人是公司建设人力资本的重要抓手，这种学习不仅是内部员工的自我学习、自我成长，还包括外部的合作伙伴，包括广大经销商朋友。

“起航”清华：织梦更加美好的未来

“圆梦清华活动，我们将继续走下去，助力每一位有理想的经销商实现心中的梦想。”在这种理念的感召下，公司所进行的这些举措，不仅体现了我们金正大实现共赢的理念，同时也体现了我们金正大服务三农的一种责任、使命与担当，增强了我们金正大人自身的荣誉感、自豪感和凝聚力。

研修班结束后，学员们普遍反映，在清华园里学习生活，处处感受到厚重的人文气息与学风，时时感到温馨和喜悦，思想观念不断地受到新的冲击，解开了许多人生中的疑惑，掌握了更多的营销方法和技能，使认识、分析、应对复杂问题的能力得到了显著的提高，受益匪浅。

此行圆梦之旅，让学员们满载着汲取的清华精神和实战营销理念，踏上回乡路。我们相信，他们会在今后的农资营销中学以致用，大家将从这里再次出发，奔赴全国各地，为实现我国的农业现代化和推动“三农”事业的发展贡献智慧与力量。

在自我雕琢中崭露头角

山东郯城县重坊供销社高庄村村级综合服务站　孙　楠

从清华大学培训班回到工作岗位已有三天了，回想起课堂上大师们对人生真谛的探讨，朋友们对工作经验的自由分享，以及同事们对工作的执着与追求，无不烙印在我的心间。

每早八点半，儒家经典诵读开启了我们一天的学习。培训班上，老师对精准营销进行了细致的讲解，让我认识到要针对不同客户的不同需求做出详尽的统计，尽可能以最高的效率做出及时而准确的反馈，做到以客户为中心，一切以客户的需求为出发点。在接下来的学习过程中，刘教授深入讲述了乡镇市场开发的措施，以及由传统型营销模式逐渐向新营销模式转变的方法，用案例相结合的方式分析了经销商行销经常遇到的问题，特别强调了要运用企业的核心竞争力。

此次培训让我感受颇深，在今后的工作岗位上，我会继续奋斗不息，载德前行，与金正大携手共创美好未来。

空杯朝上 我心飞翔

安徽阜南县金海农资公司　朱　军

12月份，本人有幸参加了金正大公司组织的清华大学2011年职业经理培训班。作为一名农资战线上的老兵，能有幸参加这次培训心里由衷地感到骄傲，同时感谢金正大公司搭建了这样一个交流的平台。

培训班上，通过老师有针对性的引导，我和其他学员展开了积极的讨论和沟通，探寻出了农资营销合理的新模式。这种面对面的学习，不仅提高了自身的理论知识水平，也让大家明白了要时刻运用不同的方式思考和看待问题，勇于创新，开拓思路。

通过这次教育课程，我深刻地领会到了清华校训“自强不息，厚德载物“的真谛，让我对工作、对学习、对生活有了一个全新的认识。在未来的日子里，我要用它时刻激励自己，努力做好本职工作，全心全意为职工服务。同时，发扬勤奋严谨，求实创新的清华学风，坚持活到老学到老，立足本职岗位，努力实现自己的人生价值。

生命中不可缺少的奋斗

山东高密市田园果蔬农资股份有限公司　夏新升

金正大公司组织了以清华大学为学习平台的实战营销培训班，我有幸成为其中一员，在为期一周的清华学习中受益匪浅，既开阔了视野，又找准了自己的位置，提高了为营销继续奋斗的信心和决心。

首先，找准思路，借助金正大“技术领先，高效高产”的品牌战略，做一个市场跑得快的经销商，让金正大品牌扎根于农民心中。同时，抓好基础建设，做好示范田、专业户样板工作。另外，做好业务员培训及营销工作。业务员要不断更新营销知识，提供一流的化肥、一流的服务、一流的效益，与零售商和农民结成利益共同体，以扩大公司产品市场占有率。

未来我将以“自强不息，厚德载物”的清华精神，克服困难，努力拼搏，为公司创造更大的经济效益和社会效益。

由外修内　赢在起点

吉林柳河县中德农业生产资料有限公司　王　岩

很高兴能参加金正大公司组织的清华大学培训班，让我有机会去感受清华，了解清华。虽然只有短短的六天时间，但收益颇多。

通过这几天的学习，我掌握了不少市场运作以及营销的方法，特别对密集营销有了全新的认识。在市场运作中，我们需要及时的沟通和管理，即便市场上出现乱价和窜货，只要管理得当，销量就一定有所增加，利润自然也就有了。

跨入社会已有多年，如今有机会再次重返校园，也让我激起了学习的热情，不仅系统的提升了自己的知识水平，更重要的是扩大了自己的视野和见解。在清华学府中，我结识了众多优秀的代理商，不仅学到了很多成功的经验以及先进的管理方法和经营模式，更为以后良好的经营和发展打下了基础，也避免走一些弯路。

在今后的工作岗位中，我会继续学习，由外修内，不断的完善自己，为公司创造更大的价值。

清华大学金正大实战营销高级研修

搭建成功之石

安徽无为县丰源农资公司　杜忠安

带着领导的期望，我踏上了走进清华学府的征途，开始为期一周的市场营销管理学习。

在学习的这段期间，我突然发现，加强销售人员各项知识和基本技能的培训，有利于销售人员更轻松、更快乐地完成工作任务。俗话说，知识的培训主要靠外脑，而技能的提升主要靠实战。所以，在日常工作中，我们要不断地和销售人员进行交流与互动，让业绩稍差的人员加入到业绩稍好的区域进行跟班锻炼。另外，控制细节、把握大局是销售工作的关键，在“快乐销售”的过程中，要注重对工作流程和过程的研究和控制。

在此，感谢金正大公司给我这次学习的机会。“天下难事必做于易，天下大事必做于细”，在以后的工作岗位中，我会一直朝着这个方向发展，与公司同进步。

生命不息　奋斗不止

公司营销中心华中大区　杨宏海

百战归来闻书香。12月份，本人有幸参加公司组织的清华大学实战营销高级研修班，十二年后重返学堂，感触颇深。

漫步在清华校园，耳边回荡着“自强不息、厚德载物”的校训，切身感受到了百年清华精神和我们企业一脉相承，奋发有为，永攀高峰。“到祖国最需要的地方去”，看到这个毕业生标语，想想我们每日行走在服务三农的乡间道路上，从事着光荣而又伟大的农资事业——推广高端肥料，帮助农民增产增收，何尝又不是厚德载物呢。

“行胜于言”的清华校风，是我给经销商培训时都要讲到的内容。世界上最远的距离是知与行的距离，是想与做的距离，只有把想法落实为行动，强化执行力才能在市场上有所作为。

“一万年太久，只争朝夕”，让我们珍惜这个伟大的时代，以饱满的热情、勤奋的工作，一起去开创更加辉煌的未来。

回眸2011　我们走在前进的路上

战略合作协议签署仪式
2011
创新型企业
科学技术部
国务院国资委
中华全国总工会

新起点 新收获

多工作都是第一次接触，一切工作只能自己摸索。查法规，看其

在充实的工作中体验快乐

2011 年的最后几日，整理思绪，感慨万千。走过的路，是记忆里最珍贵的印记，而这痕印记，将是生命里最重要的一段历程。

2011 年，是我全面开始接触公司信息披露的一年，时间虽然短暂，但感慨颇多，内心涌出的最频繁字眼是：紧张、忧虑，当然也有许多意想不到的快乐和幸福。2011 年，是我参加工作以来收获最大的一年，也是我思考最多的一年。2011 年，更是我工作中的重大转折点。

去年的这个时候，我接受了公司新的工作安排——负责公司的信息披露。因公司刚上市，很他上市公司的公告，学习他们长处，规避他们存在的问题并引以为戒。现在，我基本上已经能顺利的编写公告，提前准备上传的资料，做好各类突发事件的预案，晚上再也不会因为上传公告而夜不成眠，甚至有时候还会与其他上市公司交流经验。在今后的工作中，我会继续将公司的重大决策、重要信息传递给人们，带给大家喜悦感、幸福感。

人生就像一条河，经历丰富，才能源远流长。感谢公司给我这样的机会，我要加快自己的转型，追上公司快速发展的步伐，与公司共同成长，加倍努力工作为公司的更加辉煌贡献一份光彩。

◎证券部 杨春菊

岁月匆匆，在不知不觉中，来到公司已有一年的时间。回顾这即将逝去的一年，很多事情仍记忆犹新，感触颇多。在这一年的时间里，我对自己、对工作有了一个新的、更深入的了解。

在正式入职之前，自己始终是以一名实习生身份在公司总经办实习。正式入职之后，定岗于档案室，协助进行档案整理工作。相对来说，在档案室的时间虽然不是很长，但是在这段时间自己确实学到了不少的东西。

从体验档案局的学习开始，到全部档案材料基本整理完毕，再到档案验收工作顺利通过，在这期间受益匪浅。回顾这一年，很多时候也比较匆忙，但更多的感觉是很充实。经过时间的历练，自己心中也有些许的积淀。感受到了什么是工作，什么是团队，什么是满足，工作就是心无杂念，快乐的、有兴趣、有责任感的去完成某一件或几件事情。

我自己也很清楚，这一年只是工作的开始，以后的路还会很长。在工作和生活之中，自己争取把简单的事情做精，本着高度负责的态度去完成各项工作，始终以一种阳光心态对人对事。做好各项工作的同时，做个健康快乐的自己，我相信明年会更好！

◎总经办 杜丽丽

[illegible]茗

刘文龙

叶涛

精彩走過2011年

回顾一年来走过的路，我在不断的努力中，渐渐的走向成熟。

作为办公室前台接待人员，穿梭于各类会议、活动中，对内作为协调各部门的关系纽带，对外代表了公司的形象，虽然有压力，可是也激发了我更多上进的动力。2011 年共计接待 739 次，其中大到中央小到地方的领导接待 227 次，多到四五百人少到几个人的客商接待 512 次，现有 9 大类型 15 大板块的讲解模版，并且在每次接待讲解中，做到热情主动、不卑不亢，也能周密的制定接待讲解方案，机动灵活的解决临时性突发事件，赢得了领导和客商的好评。

我知道作为接待人员，在对外接待中要做到热情、大方、细心、责任，更要有协助组织好公司内部活动的决心与毅力。三八节的女工户外拓展、五一运动会、七一大型文艺汇演，各地的经销商大会……作为众多活动的组织协助者、具体执行者，虽然每逢会议活动经常加班加点到半夜，但是这并未减退我工作激情和斗志，反而极大的激发了我的工作热情和积极性，更是提升了荣誉感和自豪感。作为接待人员，代表的不仅仅是个人，更是一个公司的形象窗口。

我知道，只要用心的去努力，每一天都会过得同样精彩。◎总经办 杨清芝

脚踏实地 迎接挑战

2011 年，是收获的一年，回首这一年来的工作，感受颇多。这一年让我懂得了工作不仅是一种谋生的手段，更是获得快乐的一种方式。如果我们重新审视一下自己对工作的态度，明白其中的内涵，你就会发现，工作中你会得到意想不到的快乐。这一年让我认识到拥有一个良好心态的重要性，良好心态不仅能给你带来快乐，也会给你一种成就感。这一年让我加深了对“ 认真、务实、求新 ”的认识。认真是一种负责任的态度，不仅要对自己负责，更要对工作岗位以及单位负责。务实就是你所做的事情，必须本着求真、脚踏实地的原则，从点点滴滴做起。求新是在工作中从完善到创新，以证明自己的价值，是自己进步的过程，用自己的信心去迎接未来的挑战。

人生处处是考场，人生处处有考题！让我们以快乐的人生姿态，去拥有一份快乐的工作，为公司的跨越式发展贡献自己的一份力量。

◎战略发展部 刘文龙

一路上有你

时光如梭，转眼已是 2011 年末。回想这一年来的收获和成长，感觉有一句歌词用在这里颇为切题：“ 一路上有你，苦一点也愿意！ ”真心的谢谢大家，这一年与我们人力资源中心一路同行和相伴，感谢大家给予我们工作的大力支持和帮助！

2011 年，培训工作较往年有了较大的突破和提升。从每月一次雷打不动的领导力培训到不定期随时开展的新员工入职培训；从每月固定的讲堂、海纳派学习；从每期 3 个月的管理培训生训练营到每期 5 天的储备干部培训班，虽然培训部人手有限，整个培训组织下来很辛苦，但是，因为有了大家的参与，我们觉得那些辛苦都是值得的，再苦一点也愿意！

2011 年，招聘工作从数量到质量都对工作人员提出了更高要求，绩效管理、员工关系、社保福利等人力资源各模块工作都得到了广大领导和员工的大力支持和帮助。虽然也有过批评、有过不同意见的争论，但平静下来之后，更多了一份互相理解和尊重。

新的一年，我们开始踏上新的征程，我们会时刻怀着感恩的心，不断提高自身业务水平，加强人力资源队伍的职业化建设，为公司发展做出更大贡献。

◎培训部 陈苗苗

杜丽丽

杨春菊

杨清芝

陈苗苗

流年·味道·梦想

Kingenta Kingen
kingenta

这一年，我收获最多的是学习与感动。8 月，闷热的车间、仓库，阳光炙烤的园区，对我来讲是太大的考验。但他们严谨的工作态度，不怕苦不怕累的精神深深的感染了我，完全驱走了我内心中的退怯。装卸队的热火朝天、跟班保管和跟班统计的认真负责、地磅室的严格把关、物流部的有条不紊、业务内勤的兢兢业业……在园区，我收获太多的感动。同样，在办公楼，我也被深深地感动着。每个岗位的同胞各司其职，工作氛围极为浓厚，这是对刚毕业的我最好的磨练！

这一年，热情与进取是工作的主旋律。企管部的工作涉及知识多、范围广，需要我快速的学习各方面知识，并具备信息扑捉的敏锐度；与各部门打交道，我要克服对临沭方言的不适应，用谦虚平和的心去面对工作与生活。本部门的前辈给我做了最好的榜样，极大的帮助，让我对 2012 更有信心！

风吹过，云随往，落叶萧萧，我闻到流年的味道。2011 即将华丽谢幕，2012 我们共同期待！

◎企管部 鲁茗

明天会更好

今年二月我踏上了这片金色土地，在这里我感受到了公司员工工作上的高度热情和公司的迅猛发展。研究中心大楼已经进入室内装饰阶段，会议中心按时封顶，电气仪表让十四个大字准时亮起，设备仪器正积极采购安装调试维护，安徽公司设备亦基本采购完毕，节能减排工程箭在弦上，实验马上展开。

以管窥豹，技术中心只是整个公司的一个小小缩影：大步朝前迈，南园区热火朝天一片；各项基建项目平地起高楼；新上马的硝基复合肥项目正在开展；各类项目齐头并进，密集型营销稳步进行，人力资源为公司后备人才储备添砖加瓦……放眼辽阔，金正大各部门同舟共济，百舸争流千帆竞，各部门围绕公司开展工作，贡献着自己的力量。

现如今，金正大已如离弦的箭，犹如放飞的雄鹰，正是当年好时节。于此时，作为金正大的一员我要牢记自己的位置，做好个人本职工作。

◎技术中心 叶 涛

回眸 2011 我们走在前进的路上

正大(东丰)农化服务中心

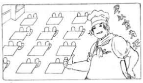
民以食为天

可喜可贺这一年，伴随着公司上市以来取得的丰硕成果，生产职工食堂也在日新月异的变化着。

还记得我们刚到食堂，地面上、玻璃上布满了厚厚的尘土，台阶上、墙壁上还残留着施工用的白灰和水泥，很多地方的水泥干了，铲都铲不掉。为了能办好餐厅，我们全体餐厅人员加班加点，整座楼不知我们用拖把拖了多少遍。那些日子，每天手臂和腿又酸又疼。为了能除掉白灰和水泥，我们拿着铲子蹲在地上一点点的铲，直到全部铲干净为止。当时天寒地冻，我们的脸冻僵了，很多同事的手磨破了，有的手划破裂口了，谁也没有叫疼，谁也没有停下来。

如今，温馨舒适的餐厅，餐桌干净整齐，餐具柜排列有序，绿色植物朝气蓬勃，冬有暖气，夏有空调，配置了电视机、自动饮料机、烤肠机，保温车，还开设了商品部、职工浴室。为了让同事们吃上可口的饭菜，我们精心研究菜谱，要求每餐菜品不少于6种，荤素搭配营养合理，还为同事们推出免费点心和水果，使食堂的规模和档次有了提升。如今开饭的时候，同事们听着悠扬的音乐，看着精彩的电视节目，吃着可口的饭菜，脸上洋溢着欢笑，想想我们每天的付出，十分地满足和幸福。

◎临沭基地 生产食堂 高群



奋斗之树永长青

我们又走过了一年，
这一年来，艰苦努力，稳步发展；
这一年来，不懈追求，梦想成真。
回望上市之路的艰辛，我们永不能忘，
我们用最具创造力的热情领跑行业。

我们遵守着诚信、创新、责任、共赢的理念，
我们的诚信源于工艺上精益求精的每个细节里，
我们的创新源于对这个行业永远不改变的热情里，
我们的责任源于对我们的品牌像对自己的孩子般爱护的心情里，
我们的共赢源于我们将永远为客户提供高品质产品的庄严承诺里。

在每一个日出日落，让我们携手同行！
在每一场春来秋往，让我们携手同行！
体会着无穷的力量，团队的战旗飘扬！
劳动浇灌着希望，金正大明天更辉煌！

◎临沭基地 工艺设备科 纪荣庆

安全就是幸福

回首这一年，我们过得无比充实。车间的安全检查、隐患排查整改让我们仿佛变成了排雷兵，每当发现一处隐患，心中便会无限欣喜，因为自己为在一线冲锋的“战士”们扫清了前方的障碍。

有安全才有幸福，我们不放过任何一个可能给员工带来伤害的隐患，所以我们积极开展一系列有关风险意识培训、技术培训，希望员工能够在工作中发现隐患，更好地保护自己。

安全工作永不松懈，一年中我们不断完善着安全管理制度，努力做好现场安全管理，现如今我们公司已是山东省安全标准化达标企业，各项安全工作都得到了各级领导的高度认可。这不仅是对我们公司安全工作的一个肯定，同样需要我们更加努力，为了更高的安全目标而继续奋斗和拼搏。

◎临沭基地 安全保卫部 丁斌

2011年最美

这一年就这样过去了，虽是匆匆的，却夹杂着深刻和回忆。在2011年里，有着太多的“最”，让我们来一一回忆吧！

最幸福的事情—我很庆幸自己能够加入质检科这个“大家庭”。大家聚在一起有说有笑的样子，是如此地令人难忘和快乐，我们就是兄弟姐们，我们便是相亲相爱的一家人。

最快乐的事情—这一年，有了新员工的加入，让我们这个大家庭更强大、更团结，所有的努力与拼搏，只是为着大家共同的奋斗目标。

最充实的事情—这一年，经过多次专业知识以及各种规章管理制度的培训和理论考试，使我们在日常工作中做的更得心用手。

我们的2011就这样在平静而又平淡的时光中过去了，让我们对不远的未知数许下一个美好的愿望吧！

◎临沭基地 质检科 李祥艳

李祥艳

高群

袁杰

王晶晶

2011，幸福满满

我喜欢在公司的生活状态。喜欢每天早上做操的时刻，清晨的空气清新宜人，使人神清气爽，感受到每一天的美好。

喜欢大家的热情，今年是我第一次参加运动会，让我觉得自己还在上学似的。运动场上，跳绳、拔河，各个队展开攻势，在快乐的笑声中赛出胜负，赢的一方自然满怀开心，输的一方也仰头大笑，毕竟这是个欢快的日子。喜欢练瑜伽，它让我感觉到很舒服。每天坐在电脑前面，久而久之，自然身体会有一点点的不适，但是公司给我们提供了很好的锻炼环境。每天下班之后，我们相约几人一起去瑜伽室，柔和的灯光，温和的音乐，在老师悉心的教导下，我们能够很快得放松自己。公司的举措让我们觉得生活并不枯燥，却是丰富多彩的。

在工作上，我遇到了一位很好的上司。他教会了我很多东西，我想这将会使我一生受益。从他身上，我学到了认真严谨的工作精神，积极热情的生活态度和宽以待人、严以律己的处世之道。在这条成长的道路上，路两旁不断有人向我们伸出援手，当然自己也在不断地学习和留意路两旁的风景，使自己在这条路上走得更坚定，更长远，实现目标。

作为金正大人，我们应以速度与热情、细心与创新，全力以赴地做好本职工作。让我们携手一起建立一个“创新、和谐、国际化”的金正大，迎来一个和谐美好的未来。

◎临沭基地 生产办 王晶晶

张程祥

李荣庆

丁斌

感恩有你

生活需要一种心态，生命需要一种感恩，常怀一颗感恩的心去看待世界，用一颗善心体悟人世间的点点滴滴，我们会发现感动真的是无处不在。

不知从何时起公司的广播里开始放起了音乐，记不得从何时起开始注意到公司广播里的音乐，也不记得那是何时从广播里聆听到了那首“感恩的心”。那晚我一遍又一遍的听着这首歌曲，虽然以前也不止一次的听过，并且还学过唱过，可从没有一次这么认真的去听，这么用心的去感悟，我知道那一晚我得到了很多很多。

那次我突然想到从公司得到了这么多好像还没有付出过多少，知道自己需要认认真真去做好自己的工作，因为我们不能只知取得而不懂得付出回报；突然明白工作时一直缺少的是什么，原来是缺少了承担责任的勇气；突然意识到生命中很多事都值得感动，正如从进入公司以来发生在自身和身边的各种点点滴滴。

曾经的困惑与无动于衷，现在回想起来已经能够找到一些美好的回忆，而当初自己浮燥的心灵已经无心关注这些唾手可得的瞬间感动而错过。如今想起发生在这一年的种种亲历：那次越野，那次拓展训练，曾经在安徽贴电线杆，风趣的培训讲师，认真奋斗的主任，有着自己梦想的同事，餐厅服务员的微笑，有时足以赶上父母手艺的饭菜……

来自偶然的感动，一次心灵的净化，一次情感的升华。 ◎临沭基地 十三车间 张呈祥

相亲相爱一家人

转眼之际，2011年即将过去，我们又将迎来具有挑战的2012年，这一年，伴随着公司的跨越式发展，我们也随之成长了许多。

我们客房部由原来的5人发展到今天的8人，客房的长住房间由原来的15间变成今天的30间，公寓楼的入住率由原来的80%变成今天的100%，从这些数字的巨大变化上就不难看出公司发展之快、之猛！想想公司的昨天，立足公司的今天，虽然我们的工作平凡，但我们金正大之家始终充满着无比的快乐和幸福！

这一年，我们金正大之家的全体员工，一直紧张而又快乐的工作着。客房的留言条、水晶网线座、宾客意见卡、商品部的各种应季生活用品、公寓楼的书刊架，这些都得到了领导和职工们的一致认可和好评。公司为了更好的关心职工，专门调整出流动的宿舍，为出差回来的职工们提供免费住宿，这一小小举动，却真正体现出了“金正大之家”的温暖和爱心！

我们一直坚信，金正大之家的成员会越来越多，我们也会竭尽全力，为公司的美好明天努力奋斗！

◎临沭基地 接待中心 袁杰

回眸2011 我们走在前进的路上

第三期国际型管理人才培训班启动仪式
山东省产学研合作创新
突出贡献企业
山东省人民政府
二〇一一年五月

立足现在 追逐梦想

斗转星移，蓦然回首，2011年即将走过。回头遥望，背后的脚印满满地记载了我们遇到困难时的坚韧，面对挫折时的不气馁，以及收获成功时的喜悦……

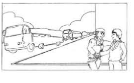
公司上市一年来，我们继续坚持在发展中求变革，用变革促发展；始终秉承人才是企业发展的核心，不断培养和塑造企业发展所需要的新型人才。一年来，公司多次组织员工参加海纳公司的培训，同时各基地之间开展相互学习和交流，并在实际工作中总结了许多的经验和教训，分享了工作中的心得和体会。一年来，公司给每位员工至少30%的工资涨幅，确保了员工工资涨幅高于物价涨幅，基本保障了员工的正常生活。

一年来，我们继续规划着公司的宏伟蓝图。我们深信，伴随着各基地的完工和投产，公司前进的脚步会更加的坚实和轻盈，让我们一起加油。

崭新的2012年娓娓道来，在新的一年里，我会继续付出、努力工作，争取比别人更进一步，使自己的成长和公司的发展同步。

◎菏泽公司 计划调度科 王超

温馨过往 真诚感恩



当日历再无可翻之际，我们才惊讶的发现，时间早已在不经意间匆匆逝去，留下一丝丝痕迹。

又是一年，却仿佛还是昨天。欢笑时反思汗水，悲伤后反思收获；郁闷时反思出路，愤怒后反思自己……当我按照这样的方式，回顾飞逝而去的过往时，心情竟意外地获得了前所未有的平静与安逸。

又是一年，却仿佛还是昨天。此时此刻我更应该感恩，感谢公司提供的工作，感谢同事、领导给予的支持和帮助，感谢家庭给予的温暖，感谢朋友给予的友情。心存感恩，让我满怀感动，无畏道路的曲折与荆棘；心存感恩，让我懂得珍惜，善待身边人，踏实每次经历。

又是一年，却仿佛还是昨天。所谓“三十而立”，让我意识到了活着的责任感和压迫感。也许，这就是所谓的“成长的代价”，有反思，有感恩，有成长。新的一年，让我们奋勇向前，活出精彩。

◎菏泽公司 办公室 刘政

服务创新 顾客满意

即将过去的2011年，注定是不平凡的一年，公司销售业绩再进新的台阶，让我们由衷地倍感欣喜和自豪。物流部作为企业的行政后勤系统之一，是所有营销工作的有力保障，部门所做的一切努力都是为了能够更好地服务于营销工作。

刚进入物流部时，我们所有的工作都以信息登记、沟通仓储与内勤和处理应急事件等为主。对于已发出的货物，业务人员和客户并不清楚货物发出和跟踪的信息，因此导致每天都有业务人员以及客户打电话询问货物发出的情况，这让物流部的工作相当被动。为了改变这一状况，以更好地服务于客户，进而提高客户满意度及工作效率，物流部今年7月份实施了短信服务平台，对已经发出的货物计划，物流部都会以短信的形式把车辆信息反馈给客户。短信服务平台作为提供给客户及业务人员具体发货信息的途径，得到了客户和业务员的充分肯定。

在今后的工作中，我们要时刻注重服务创新，不断满足客户的服务需求，提高顾客满意度，用实际行动回报公司和领导的器重与厚爱，让公司的明天更美好。

◎菏泽公司 物流部 刘燕梅

藏在时光里的那些话

不经意间，2011年又悄然过去。然而就在这一年，我们的进步成为了一生中最宝贵的财富；也就在这一年，我明白了财务科的工作角色不仅仅是单纯的工作者，更是服务者。

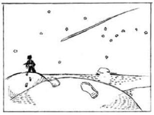
这一年，我们注重服务，加强服务培训，一切围绕营销而服务成为了财务科的宗旨。从网上查询，到课件整理，我们越来越有力量的团结在一起，微笑服务是我们大家心中的一杆秤，或许我们还需要更多的努力，幸运的是我们已经找到了努力的方向。

这一年，当知道营销人员外出取款有手续费的困难时，我们想尽办法找到一家银行，可以让所有营销人员摆脱顾虑。这一年，我们努力做好营销人员的后盾支持，耐心接听他们的电话，尽心尽力解答他们的疑难问题，用心记录每一个困惑，并以最快的时间给予处理。

这一年，我们同甘共苦，相濡以沫，懂得了什么是将心比心，懂得了团结一致并付出真诚，慢慢的我们发现：原本复杂的世界，变得如此简单；原本浮躁的心，变得如此平静；原本淡漠的人群，变得如此感动；原本喧嚣的世界，变得如此质朴。

太阳烧红了海洋，海洋包容了太阳，日复一日的轮回，我想说：2012年，我们大家一起携手进步！

◎菏泽公司 财务科 王玉洁



梦想在路上

2011，是我们踏上改革发展新天地的一年；2011，是我们再创辉煌尽展纷彩的一年；2011，是我们踏上征程立足新起点的一年。

在这一年的时间里，作为一名业务内勤人员，我学到了很多。虽然这一切依靠自己的坚持和恒心，但是更重要的是公司所提供给我们有利的学习和发展空间。虽然前进的道路上终究会遇到很多困难和挫折，但是我想说的是，既然已经选择了前方的征程，我们就要坚持不移的走下去，对工作、对公司持之以恒，不抛弃、不放弃。

计划调度科是公司的一个重要部门，也是一个复杂的环节，连通营销，财务，仓储，计划，物流，供应等部门，是公司高速运转的保障。在这瞬息万变的时代，我们必须时刻保持激情和活力，为公司发展做好强有力的支撑。

感恩不一定是波涛汹涌般伟大，更不需要感天动地，感动自己就好。在我们这个部门，只要把工作做细做实，认真并严格对待自己的工作岗位，用微笑服务他人便是我们对公司最好的回报与感恩。

感恩的心，感谢有你。让我们乘风破浪，勇往直前，为公司的快步发展加足马力；让我们永不动摇，坚持不懈地为公司开辟新天地；让我们积极向上，与时俱进地为公司的建设增砖添瓦。

◎菏泽公司 计划调度科 许金报

我骄傲的2011

时光荏苒，从入职的那一刻起，公司和谐的氛围、创新的管理方式、独特的企业氛围让我感到无比自豪与骄傲。

作为一名应届毕业生，进入一个全新的工作环境难免有点压力。为了能让自己尽早进入工作状态和适应工作环境，我积极地学习工作所需要的各项专业知识，努力提高自己的采购业务水平。在入职十个月的时间里，我每天过得非常充实和快乐。在此，特别感谢在这段时间帮助过我的领导和同事，正是因为有了他们无微不至的关怀和不厌其烦的帮助，才使我得以从紧张情绪中解放出来，从而全身心地投入到工作中！

得知咱们金正大再捐100万元充实临沂大学奖学金时，心中自豪感、骄傲感再次充满心间。回想起2009年春晚小品的一句话“我骄傲”，对，那就是身为金正大大家庭一员的骄傲。

作为菏泽公司的成员，我会以更高的标准严格要求自己，虚心学习他人的长处，使自己的综合素质和业务水平在工作中不断提高和完善，以此来回报金正大领导和同事们的鼓励和关爱。

◎菏泽公司 供应部 胡文健

花开花落又一年

时光匆匆，再次到了岁末年初之际。2011年的工作，是愉快而充实的，有解决难题时的喜悦，也有出现差错时的忐忑与不安。

这一年，我有幸参加了公司组织的野外拓展训练。训练结束后，突然发现那些工作中遇到的难题，那些平日里想不通的事情，原来我也可以完成。这一年，我终于尝试并编写了一直计划却从未实施的企业管理简报，根据部门采取的各项管理举措、公司各类会议精神、部门同事现场反馈的各种信息进行每月一期的编写，及时梳理管理案例，力求为改进公司基础管理积累经验，为记录部门一年以来的工作做好档案。虽然内容不是很完善，但却是我努力奋斗的结果。

这一年，当我站在竞聘讲台上时，我扪心自问，为公司、为同事到底做了多少有意义的事情。在这一年里，我们兢兢业业，努力奋斗，酷暑天坚持大干一百天、发起多次专项治理活动、理顺多项工作流程、举办多场制度考核等等。

如果人生是一个舞台，谁不期待能有一场华丽的演出。新的一年就是新的开始，回顾一年的阅历，反思差距，相信在即将迎来的2012年里一定会有更多的收获！

◎菏泽公司 企管部 毕文轩

见证平凡之美

岁月的脚步再一次悄无声息地划向了下一个齿轮，我用一颗感恩的心去回顾过望，只希望能从平凡之中去见证美的风采。

沐浴在金正大这个大家庭，每个人都因为爱而时刻感动着、拼搏着！作为菏泽公司物流部的成员，在内心激荡着幸福涟漪的同时，也充满了感激与憧憬。我感谢公司赋予我的工作，充满挑战的岗位让我时刻都在重新审视自己，每一次成功的背后是尽情地享受奋斗之后所带给心灵深处的那份惬意和温馨。

变幻莫测的物流工作让我对自己提出了更高标准、更严要求，每一步都在注重细节中力求完美。配货中心与车辆是公司货物发送的中介与载体，我们与各合作方更严格地审查车辆信息，避免不必要的损失。同时，严格管理制度，明确责任划分区域，对于应急事件要求其积极配合物流部工作。在各合作方的积极配合下，今年应急突发事件发生率明显比去年下降，同时对于应急事件的处理效率也明显前进了一个新台阶。我们相信，在新的一年里，物流部会做到比之前更好的成绩！

◎菏泽公司 物流部 王丕义

修炼身心 舞出精彩人生

7 月份，我加入了金正大，迈出了人生中重要的一步——踏入社会！我很荣幸能融入到金正大这个大家庭，并且得到了诸位领导及同事们的帮助，使我得以快速的成长。都说社会是残酷的、无情的，可我却幸运地找到了一份能够展现自己能力的优秀舞台，让许多同学们投来羡慕的目光。

记得第一天来报到时，我站在公司门口，心想：我即将在这里展翅高飞，迎接属于我的成功；我要借助如此好的舞台，展现出我最耀眼的光芒，对公司尽绵薄之力；我要用自己的双手，为我以后的人生划出一道炫媚的彩虹，最终体现我的价值。就像歌词中写的那样：我站在未来最前线，抬头迎接每个考验，海阔天空是我的地图，想写下全新纪录，放眼天下在等我去征服，用热血燃烧黑夜，等待最灿烂的日出，看阳光与我赛跑，风雨和我狂飙，我的骄傲自己打造！

展望 2012，我将付出我的全部，因为这一刻才是我最光荣的记号！

◎华南大区 王统泽

脚踏实地 再创新成绩

在一个烈日炎炎的上午，我来到了金正大公司，从此踏上了社会，开始了从学生向社会人角色的转变。

有幸作为第二批管理培训生，我们接受了人力资源中心特制的系统性培训，让我们大家对很多事物有了一个全新的认识、了解。

首先是为期两周的军事训练。在训练期间，我感受到了每一位学员们的激情和对未来工作的向往。训练结束以后，我们便开始了理论学习课程，这对大家快速适应新工作打下了基础。八月中旬，我们来到生产车间，经过一个多月的训练生活，我们对生产车间各个工艺流程都有了很大的了解，这也为我们顺利开展工作做了良好的铺垫。

9月中旬，是我们深入市场的实践阶段。公司把我们分派到行销管理部进行市场支持工作，工作主要以基地周边为主，在那里我们学会了很多知识和经验。

三个多月的系统性训练转眼结束，接着我们便开始了新的征程。大批学员被分派到华南各地，虽然市场比较难做，但困难与机遇并存，我坚信我们一定会做的很好，向着这个世界发出最耀眼的光。

◎华南大区 韩威

为梦想而奋斗

光阴似箭，岁月如梭，我们再一次站在了年末的关口，并即将踏上充满未知与希望的新征程。回想这一年，虽然我们有付出很多汗水，但同样也收获了很多荣誉。

在公司跨越式发展的征程中，公司的每一点变化、每一次进步，我们都曾亲历过、付出过、感动过。如今，那些难忘的事、高兴的事、幸福的事、奋斗的事，早已散落在我们的记忆之中，并永久地成为我们美好的回忆。

7月份，我来到金正大，公司针对我们这批人安排了详细、科学的培训计划，我很庆幸能够进入这么一家注重员工培养的公司。首先是企业文化的培养，让我们理解了如何成为一名合格的金正大人；其次是对公司各个岗位职责的了解，为我们更好更快的适应金正大打下了坚实的基础；接着是公司各部门的实习，目的就是为了让我们能全方位的了解公司；最后便是不得不提的野外拓展训练，这种灵活的培训模式让我感到很新颖，因为其中有很多的道理和处世哲学就在我们实践的同时被深深地烙到脑海里。

展望 2012，我仍要继续努力，不断提高自己的工作能力和个人素养，在公司提供的优秀人生舞台和事业平台上，实现自己的目标和价值，创造属于自己的美好未来！

◎华南大区 翟庆朋

回眸2011 我们走在前进的路上

BIANHOUYU 编后语

季节的轮回在不经意间又划了一个圈，岁月走过昨天的路，生命唱响明天的歌。伴随着公司的成长，在全体金正大人的关心与支持下，《金正大报》已出版了13期。

作为公司的内部刊物，每一期《金正大报》都成为公司发展的见证者与记录者，成为公司与社会各界之间进行交流与沟通的桥梁，更重要的是它已成为公司企业文化的一种载体。我们太需要这样的一个渠道，让金正大的企业文化和精神涓涓流淌。

本期《金正大报》的主题为“我们这一年”，在过去的这一年，三百六十五个日夜，我们天天都在播种着坚韧与奋斗，天天都收获着成功与希望。每时每刻，我们都在为金正大人所付出的努力和奋斗精神而感动。

《金正大报》将继续记录着公司发展的每一次不平凡的足迹，一切从现在开始，自强不息，天天向上……

张洪涛

翟庆朋

王统泽

韩 威

任 勇

温暖的家庭 璀璨的明珠

有人说，社会是一个大舞台，看谁更精彩。光阴似箭，岁月如梭，加入金正大公司已有一年多的时间。

一年来的拼搏创业，一年来的风雨兼程，逝去的岁月见证了我们销售队伍奋勇前行的脚步。沐浴着“ 服务三农 ”的时代春风，作为一名营销人员，我已经做好全身心投入到市场工作的准备。在与客户交流合作的过程中，我突然明白了，在客户面前，我就代表着金正大，如果金正大不能做强做大，我们又如何在市场立足？同样，如果我们不努力，金正大又如何发展、如何做大？

回顾一年来的市场营销工作，有苦、有甘，有笑、也有泪！在市场的历练中，我不仅得到领导、同事的支持和认可，也使我找到了属于自己的人生价值。是金正大给了我这个尽情发挥自己潜力的平台，给了我一个充分体现人生价值的空间。

今年，我们迎来了前所未有的发展机遇，同时日益加剧的市场竞争，也给我们带来了更加严峻的考验。在新的形势下，我将继续发扬契而不舍、顽强拼搏的精神，为贵州公司的建立及金正大的明天奉献自己的一份力！

◎华南大区 任 勇

携手共创美好明天

时光荏苒，转眼之间，2011 即将悄然走完。自今年 7 月份加入公司以来，我们经历了很多事情，虽然付出过很多的辛勤和汗水，但同样也收获着成长与快乐。

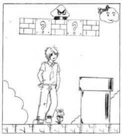
作为管培生，我有幸被公司分派到广西，虽然刚开始并不是十分适应周围环境，但是我相信困难是可以一点点被克服的，而最终也证明了，我们可以顺利并很快地适应这里的日常生活和节奏。每天穿梭在县城、乡镇、街道，拜访客户，寻找经销商，困难固然重重，但是我们一直在坚持并努力拼搏着，想想美好的明天，我们现在的苦又算得了什么。

在即将到来的 2012 年，我们有太多的心愿：我们渴望美好的明天，我们渴望成功，我们渴望收获。为此，我必须让每一天都过得充实，按事先的计划行事，为理想而努力拼搏，虽偶尔艰难但却快乐着。

借用鲁迅先生的一句话，“ 世上本没有路，走的人多了，也便成了路。”在此，我希望能与你一同携手，在这美好的前程中，努力奋斗，共同见证公司美好的明天。

◎华南大区 孙洪枫

人生有无限可能



2011年即将飞逝而过。在这一年里，我毕业了，开始踏向社会。幸运的是我加入了金正大，工作总算是稳定了。作为一名经验少之又少的新员工，在工作上还有很多业务等我开展，对此我充满了激情与期望。随着新一年的开始，我对自己提出了几点更高的要求，以下从提高能力和水平方面说明。

在日常工作过程中，我要养成收集和贮存信息的习惯。要时刻注意海南全岛用肥的新情况、新问题、新经验，善于对各种信息进行收集、整理和分析，并科学分类，及时准确地向领导提供有参考价值的分析意见。另外，在独立处理问题时，我要根据实际工作情况，提高自己分析判断和处理实际问题的能力。当然，也要及时向领导汇报所发现问题的主客观因素，以提出可供选择的最佳方案，便于领导最终作出正确的选择或决定。

俗话说：“ 一打纲领不如一个行动 ”。在即将到来的 2012 年里，我更要以饱满的工作热情和奋发有为、锲而不舍的精神状态，投入到工作之中，滴水可以穿石，我会以优异的成绩回报公司、领导对我的培养和器重。新的一年，让我们坚持奋斗，继续播种希望的种子，愿与你一起携手共同创造更加美好的明天！

◎华南大区 张洪涛

本期5-8版漫画由菏泽公司企管部郭增明创作提供，特此致谢！